



Das **TGA Planer-Jahrbuch** – der Klassiker als Nachschlagewerk mit großem Nachhaltigkeitseffekt für technische Büros für Installations-, Elektro- sowie MSR-Technik, Architekten, private und öffentliche Bauherren und Investoren sowie Ingenieurkonsultanten erscheint 2021 das 22. Mal!

Erreichen Sie die Zielgruppe der Planungsbüros und nutzen Sie folgende Themenkreise:


- **DIE GROSSEN ZUKUNFTSTRENDS**
Aktuelle Themen rund um die Planung
- **DIE BESTEN REFERENZEN**
Planungsbüros präsentieren sich und ihre besten Projekte
- **DIE INNOVATIVSTEN PROJEKTE**
Lieferanten präsentieren ihre innovativsten Projekte
- **DIE KREATIVSTEN LÖSUNGEN**
Beispiele von innovativen Lösungsansätzen
- **DIE NEUESTEN PRODUKTE**
Lieferanten präsentieren ihre neuesten Produkte
- **DER KOMPLETTE INDEX**
Das übersichtliche Nachschlagewerk (Technische Büros und Planer, gereiht nach Unternehmensbranchen und Bundesländern)

UNSER ANGEBOT FÜR SIE


Sie wollen die Planungsbüros mit Ihren Projekten begeistern? Ein **Objektbericht** in der Rubrik **„Die innovativsten Projekte“ & Autorenvorstellung** gibt Ihnen das optimale Umfeld!

Stellen Sie Ihre besten Projekte vor und zeigen Sie den Planungsbüros den Vorteil Ihrer Produkte und Dienstleistungen auf 4 Seiten.


DIE AUTOREN




Dr. Peter Bartsch
Ist ausgebildeter Maschinenbauingenieur und Leiter des Produktmanagements bei Schöck. Seit mehr als 20 Jahren ist er Mitglied in nationalen und internationalen Fachgesellschaften des DIN, DVGW, VCI und des VCI.




Ing. Walter Bader
Ist geschäftsführender Geschäftsführer der B&B GmbH, die er 2011 gegründet hat. Er besitzt über 22 Jahre Projekterfahrung und leitet den Bereich für Klima- und Lüftungstechnik mit seiner Arbeitsgruppe gemeinsam mit dem Geschäftsführer der B&B GmbH als Geschäftsführer, Projektleiter und Produktmanager für die System 1010. Seit 2014 engagiert er sich im Österreichischen Bauwesenrat in den Bereichen Brandschutz, Klimaschutz und Wohnraumbau.




DI Ulrich Bartsch
Studium des Allgemeinen Maschinenbaus, langjährige Tätigkeit im Management der Firma Kallert in Deutschland und ab 1975 Gründung der Tochtergesellschaft in Österreich. Seit 2000 Marketing- und Verkaufsförderung für die gesamte Maschinenbau-Industrie. DVGW, VCI, VCI, Verband der Installations-Zulieferer.




Ing. Richard Bauer
Abschloss eine technische Ausbildung am IGH in Wien und studierte an der RWTH Aachen. In Laufe seiner Karriere absolvierte er in mehreren Funktionen bei der D&G und der D&G sowie als Unternehmens-Manager für Vertrieb und Marketing bei Kallert in Wien. Als Leiter für Verkauf und Marketing bei Kallert in Wien absolvierte er den Studiengang Vertrieb, auch in der Funktion von Produktmanager, Marketing, Sales, Service, Schulung, Salesmanagement und Accountmanagement.




DI Walter Berka
Studium „Technische Physik“ an der TU Wien. Neben dem Studium absolvierte er als Programmierer und Softwareentwickler die Ausbildung zum Informatiker. Seit 2002 ist er als Projektleiter für die Realisierung von Anlagen im Bereich „Thermische Energietechnik und Kälteanlagen“ tätig. Seit 2017 ist er als Projektleiter für die Realisierung von Anlagen im Bereich „Thermische Energietechnik und Kälteanlagen“ tätig. Seit 2017 ist er als Projektleiter für die Realisierung von Anlagen im Bereich „Thermische Energietechnik und Kälteanlagen“ tätig.



Andreas Bessner
Ist seit 15 Jahren als Geschäftsführer bei der W&K-Gruppe tätig. Er ist für die Realisierung von Anlagen im Bereich „Thermische Energietechnik und Kälteanlagen“ tätig. Seit 2017 ist er als Projektleiter für die Realisierung von Anlagen im Bereich „Thermische Energietechnik und Kälteanlagen“ tätig.



Dr. Dipl.-Phys. Markus Biberacher
Ist als Projektleiter bei der W&K-Gruppe tätig. Er ist für die Realisierung von Anlagen im Bereich „Thermische Energietechnik und Kälteanlagen“ tätig. Seit 2017 ist er als Projektleiter für die Realisierung von Anlagen im Bereich „Thermische Energietechnik und Kälteanlagen“ tätig.



Ing. Robert Buchinger
Ist als Projektleiter bei der W&K-Gruppe tätig. Er ist für die Realisierung von Anlagen im Bereich „Thermische Energietechnik und Kälteanlagen“ tätig. Seit 2017 ist er als Projektleiter für die Realisierung von Anlagen im Bereich „Thermische Energietechnik und Kälteanlagen“ tätig.

Zukunftstrends bei der Warmwasserbereitung

Die ÖNORM B 5019 ist der Stand der Technik für hygienerelevante Planung, Ausführung, Betrieb, Überwachung und Sanierung von zentralen Trinkwasser-Erwärmungsanlagen.

Die bewährte Vielfalt der Temperatur in einer Kälteanlage zeigt ganz deutlich, dass die Wärmeerzeugung selbstregulierend durch die Dämmung nicht verliert, sondern nur auf die Temperatur des kalten Wassers reagiert. Auch die erdstrahlende Temperatur der geheizten Luft ist nicht zu unterschätzen. In der Regel sind die Temperaturdifferenzen der ungedämmten Leitung



Zukunftstrends

Die ÖNORM B 5019 ist der Stand der Technik für hygienerelevante Planung, Ausführung, Betrieb, Überwachung und Sanierung von zentralen Trinkwasser-Erwärmungsanlagen.

Die bewährte Vielfalt der Temperatur in einer Kälteanlage zeigt ganz deutlich, dass die Wärmeerzeugung selbstregulierend durch die Dämmung nicht verliert, sondern nur auf die Temperatur des kalten Wassers reagiert. Auch die erdstrahlende Temperatur der geheizten Luft ist nicht zu unterschätzen. In der Regel sind die Temperaturdifferenzen der ungedämmten Leitung

Die bewährte Vielfalt der Temperatur in einer Kälteanlage zeigt ganz deutlich, dass die Wärmeerzeugung selbstregulierend durch die Dämmung nicht verliert, sondern nur auf die Temperatur des kalten Wassers reagiert. Auch die erdstrahlende Temperatur der geheizten Luft ist nicht zu unterschätzen. In der Regel sind die Temperaturdifferenzen der ungedämmten Leitung

Beispiel: 2-seitiger Objektbericht

Beispiel: Autorenvorstellung

**KOMBI
PREIS**

**4 SEITEN OBJEKT-
BERICHT UND AUTO-
RENVORSTELLUNG**

€ 4.100,-

FORMATE

OBJEKTBERICHT

4 Seiten 4c:
Text: ~ 6.500 Zeichen inkl. Leerzeichen
2-3 Bilder – Auflösung 300 dpi

AUTORENVORSTELLUNG

Autorenbild und Kurzlebenslauf
Text: ~ 500 Zeichen inkl. Leerzeichen
1 Bild – Auflösung 300 dpi

Wenn Sie über Produkte und Dienstleitungen für Planer informieren möchten, bietet unser Produktteil den idealen Hintergrund!

Inseratenschaltung & Produkt PR zu Ihren Konditionen

PRODUKTE

Siemens
Die Sprache von Gebäuden verstehen

Der „digitale Zwilling“ sorgt für eine effiziente Planung, Errichtung und Betrieb von Gebäuden. Die Zukunft der Baubranche ist digital – und basiert auf dem ganzheitlichen Ansatz, der alle Teilnehmer vereint. Siemens treibt mit einem umfassenden Portfolio modernster Technologien und fundierten Fachwissen die Digitalisierung von Gebäuden voran. Das Resultat: Klare Strukturen, effiziente Prozesse, geringere Kosten, kein Informationsverlust und eine höhere Qualität über den gesamten Lebenszyklus. Mit durchgehend verbauten Sensoren zusammen mit einer umfassenden Analyse der gesammelten Daten können Gebäude intelligent auf ihre Umgebung reagieren und diese Vorteile langfristig in Verbindung mit anderen Gebäuden und Infrastrukturen einsetzen. Die sogenannte Building Information Modeling (BIM) Methode konzentriert sich darauf, dass das gesamte Gebäude erst an einem Computer erstellt wird und in Folge an dem virtuellen Modell simuliert, geprüft und gegebenenfalls korrigiert werden kann.

Building Information Modeling
BIM ist eine dreidimensionale Komponente, also der digitale Zwilling eines Gebäudes, der in Verbindung mit dem Internet of Things (IoT) in der Nutzungsphase von Gebäuden zeigt, wie gerade etwas passiert, was sich die Menschen im Gebäude auhalten und dementsprechend auch, welche Räume gerade gekühlt werden muss oder wo die Lüftung angepasst werden sollte.

Durch IoT-Technologien können alle Live-Daten von Gebäuden gesammelt werden und die Sprache der Gebäude verstehen – und diese hat viel zu sagen. Über 500 Megabyte an Daten werden von einem typischen Bürogebäude pro Tag übermittelt. Die Analyse der eingehenden Daten erfolgt in Echtzeit, sodass die Lüftung gesteuert und optimiert werden kann – und das Gebäude kontinuierlich lernt und ideal an Konfortbedingungen für die Gebäudenutzer schafft. Wenn sich niemand in einem Raum aufhält, muss dieser auch nicht beheizt werden. Die Kostenersparnis hier ist enorm. Außerdem zeigt BIM, ob es gerade (oder in baldiger Zukunft) ein Gebäude im Gebäude gibt, das schnellstmöglich bebaut werden sollte. Der digitale Zwilling hilft die Betriebskosten zu senken und gleichzeitig den Komfort in einem Gebäude zu erhöhen. ¹⁾ [siemens.de/ict](#)



© Bild: Siemens

PRODUKTE

HERZ ist Trumpf
HerzCON – innovativer Direktanschluss für Fan Coils

Effizienz, Regelfähigkeit, Montagefreundlichkeit und Sicherheit sind Anforderungen, die durch den Direktanschluss HerzCON von HERZ Amaturen perfekt erfüllt werden. Ein besonderer Fokus wurde dabei auf die ideale Nutzung für Heizen und zusätzlich auch für Kühlen gelegt.

Die Inneren Werte
Die Dimensionen DN15 bis DN25 sind mit einer kühlpumpengeeigneten wasserdampfdiffusionsdichten Stahlblech ausgestattet. In dieser Serie befindet sich die Technik vom Feinsten in gewohnter HERZ-Qualität mit Multifunktions-Kugelblock, Entlüftungventil, Einbaueventil und Schmelzfänger entwickelt. Sämtliche erforderlichen Funktionalitäten entsprechend den technischen Regeln können mit dem HerzCON realisiert werden: Regeln und regulieren

ergaben ein breites Einsatzspektrum. Alle Komponenten bestehen aus entzündungsgefährdigen Messing, wodurch der Betrieb sowohl mit Heizungsanlagen nach ÖNORM H 5195-1 als auch mit Frostschutzgemischen auf Ethylenglykol- oder Propylenglykolbasis möglich ist.

HERZ ist Trumpf
Der Einsatz des HerzCONs minimiert Planungsaufwand, Montage- und Isolieraufwand, Planungssicherheit und Montagegeschwindigkeit werden maximiert. Und mit HERZ sind Sie immer auf der sicheren Seite, denn auch die Multifunktions-



© Bild: HERZ

Inserat

TERMINE

ANZEIGENSCHLUSS

9.9.2020

ERSCHEINUNGSTERMIN

7.12.2020

DRUCKAUFLAGE

3.600 Stück

Beispiel: 2-seitiger Produktbericht

FORMATE UND ANZEIGENPREISE

FORMAT	SATZSPIEGEL	PREIS
1/1 Seite	170 x 240 mm	€ 5.290,-
1/2 Seite	170 x 117 mm (quer) 83 x 240 mm (hoch)	€ 3.190,-
1/4 Seite	170 x 61 mm (quer) 83 x 117 mm (hoch)	€ 2.040,-

Preis für Titelbild & Story, Produkt- und Dienstleistungspromotion & Projektberichte auf Anfrage

* Preise exkl. MwSt. und Werbeabgabe + 3 mm Anschnitt

Barbara Fürst-Jaklitsch,
Chefredakteurin
Tel. +43-1-97000-233
barbara.fuerst@tga.at

**WIR BERATEN SIE GERNE.
FRAGEN SIE NACH
IHREN KONDITIONEN.**

Ing. Marianne Schmidt,
Objektleitung TGA
Tel. +43-1-97000-256
marianne.schmidt@tga.at

www.tga.at
www.industriemedien.at

WEKA
INDUSTRIE
MEDIEN